



Wollen Sie etwas bewegen?

Dann verwirklichen Sie Ihren Traum in der internationalen Umgebung von Toyota Material Handling - weltweit die Nr. 1 bei Flurförderzeugen. Unsere Produkte bewegen jeden Tag Millionen von Gütern, die Menschen überall auf der Welt brauchen.

Für unsere Verkaufsmannschaft suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Area Sales Manager (m/w) im Gebiet Vöcklabruck - Wels

Wir wollen:

- ✓ eine eigenmotivierte Persönlichkeit, die Freude am Verkaufen und der Gewinnung von Neukunden hat
- ✓ sehr gute kommunikative Fähigkeiten und Freude im Umgang mit Menschen
- ✓ langfristige Orientierung und hohes persönliches Engagement
- ✓ Eigeninitiative und Eigenverantwortung
- ✓ gutes technisches Verständnis und die Bereitschaft am permanenten Lernen von Produktinnovationen
- ✓ eine unternehmerisch und analytisch denkende Person

Sie wollen:

- ✓ eine verkäuferische Aufgabe mit sehr hohem Potential, Freiräumen und Selbständigkeit
- ✓ eine Aufgabe, wo Fleiß und Verkaufstalent im Vordergrund stehen und direkte Beteiligung am Erfolg möglich ist
- ✓ erfolgsorientierte Einkommensmöglichkeiten und einen PKW zur privaten Nutzung
- ✓ Botschafter einer globalen Marke sein
- ✓ ein Produkt mit langfristiger Kundenbindung, klarem Kundennutzen und hoher Bekanntheit
- ✓ ein angenehmes Arbeitsumfeld, in dem der Mensch im Mittelpunkt steht

Das bringen Sie mit:

- ✓ Sie haben HTL-Matura oder eine ähnliche Ausbildung erfolgreich abgeschlossen
- ✓ Sie verfügen über gute EDV Kenntnisse in MS Office und sind vertraut im täglichen Umgang mit CRM Systemen
- ✓ Sie haben Freude an Technik und im Umgang mit Menschen
- ✓ Sie haben Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten

Unser Angebot:

Wir setzen auf Wachstum und suchen für unseren **Standort Marchtrenk** für unsere hochwertigen Investitionsgüter ein Verkaufstalent und bieten Ihnen Entwicklungschancen in einem professionellen und internationalen Umfeld. Nach Abschluss eines umfangreichen Einarbeitungsprogramms erhalten Sie als Teil unseres regionalen Verkaufsteams die Verantwortung für das Vertriebsgebiet.

Das Jahresbruttogehalt, inklusive Provisionen, für diese Position liegt bei circa € 45.000,- brutto. Wir bieten jedoch eine sehr gute marktconforme und leistungsorientierte Bezahlung in Abhängigkeit von Qualifikation und Berufserfahrung.

Ihre Bewerbung:

Wenn Sie an einer langfristigen Partnerschaft interessiert sind und über entsprechende Erfahrungen im Vertrieb verfügen, freuen wir uns auf Ihre vollständige und ausführliche Bewerbung an:

bewerbung@at.toyota-industries.eu

Toyota Material Handling Austria GmbH

Griesfeldstrasse 3
2351 Wr. Neudorf
www.toyota-forklifts.at

TOYOTA

MATERIAL HANDLING